

FATEMI, Khosrow et Dominick SALVATORE (dir.). *The North American Free Trade Agreement*. Oxford, Pergamon Press, 1994, 366 p.

Yves Frenette

Volume 28, numéro 3, 1997

URI : <https://id.erudit.org/iderudit/703790ar>

DOI : <https://doi.org/10.7202/703790ar>

[Aller au sommaire du numéro](#)

Éditeur(s)

Institut québécois des hautes études internationales

ISSN

0014-2123 (imprimé)

1703-7891 (numérique)

[Découvrir la revue](#)

Citer ce compte rendu

Frenette, Y. (1997). Compte rendu de [FATEMI, Khosrow et Dominick SALVATORE (dir.). *The North American Free Trade Agreement*. Oxford, Pergamon Press, 1994, 366 p.] *Études internationales*, 28(3), 645–646.
<https://doi.org/10.7202/703790ar>

The North American Free Trade Agreement.

FATEMI, Khosrow et Dominick
SALVATORE (dir.). Oxford, Pergamon
Press, 1994, 366 p.

Ce recueil s'inscrit dans la foulée d'analyses sur l'ALÉNA, un accord qui, comme on le sait, a fait couler beaucoup d'encre dans tous les milieux et dans plusieurs disciplines. Khosrow Fatemi, doyen de la Faculté des études avancées en commerce international et en administration des affaires à Texas A&M University, et Dominick Salvatore, professeur de science économique et directeur du programme d'études avancées à Fordham University, ont réuni trente collaborateurs qui dissèquent les aspects économiques et financiers de l'ALÉNA. Une première version de ces études fut soit présentée au Troisième colloque de l'Association du commerce et de la finance internationale, soit publiée dans un numéro spécial de l'*International Trade Journal*. C'est donc à l'enseigne des sciences administratives que se situe ce livre.

L'ouvrage est divisé en cinq parties. La première est, en fait, une introduction, signée par Khosrow Fatemi; elle s'intitule « New Realities in the Global Trading Arena ». La section suivante est constituée de trois chapitres qui donnent un aperçu général de l'accord de libre-échange. Dans un premier temps, le codirecteur du recueil, Dominick Salvatore, compare l'ALÉNA et la communauté européenne. Puis Robert Shelburne présente les effets de l'ALÉNA et de l'ATPA (Andean Trade Preference Act) sur les Caraïbes. Enfin, Stephen Preece et Claudio Milman expliquent les défis

posés au Mexique par la formation de grands ensembles commerciaux. Dans la troisième partie du recueil, ce sont les questions liées aux affaires et à la gestion qui retiennent l'attention. Ainsi, John Nicholson, John Lust, Alejandro Ardila Manzanera et Javier Arroyo Rico étudient les attitudes des gestionnaires mexicains et américains face à l'ALÉNA, pendant que leurs collègues Alice Stewart et Reginald Litz s'attardent aux réponses stratégiques des firmes canadiennes et américaines. Brigitte Lévy, quant à elle, se penche sur les défis des compagnies canadiennes face à l'intégration continentale, sujet aussi traité par Irene Herremans, John Ryan et Pradeep Rau. La section se termine par une contribution d'Eugene Jaffe qui pose la question: « Est-ce que le Mexique est concurrentiel ? ».

La quatrième partie porte sur les marchés financiers et boursiers avec des chapitres ayant pour sujet l'impact de l'ALÉNA sur lesdits marchés (Shahid Hamid, Roswell Mathis et Krishnan Dandapani); les liens qu'entretiennent ces marchés entre eux (Pochara Theerathorn et Carlos Alcerreca-Joaquin); l'effet de l'annonce de la signature de l'ALÉNA sur les prix de certaines valeurs (Patricia Hall); le nouveau système bancaire (Antonio Gutiérrez-Pérez et Ignacio Perrotini); les implications de la formation de grands ensembles économiques sur les banques américaines (M. Hosein Abghari); l'harmonisation des politiques boursières du Canada et des États-Unis (Savita Verma). Dans la dernière section de l'ouvrage, la thématique est celle de l'investissement direct et de la taxation. Alan Rugman et Alain Verbeke ouvrent

cette partie avec une perspective canadienne. Ils sont suivis par M.T. Vaziri qui s'attarde à la question de l'évasion fiscale dans l'hémisphère occidental; Andrew Solocha qui étudie les avantages comparés dans le cadre de l'ALÉNA; Scott Erickson qui prône l'établissement de tarifs stables; Gary Noreiko qui évalue l'impact de l'ALÉNA sur le trafic ferroviaire. L'ouvrage comprend en outre une bibliographie ainsi que des index des auteurs et des sujets cités dans le volume.

En dépit de la diversité des sujets traités et des méthodes utilisées, on retrouve une grande unité dans ce recueil. En effet, sauf exception, les auteurs sont optimistes quant à l'impact de la formation de grands ensembles commerciaux en général et de la signature de l'ALÉNA en particulier. Bien sûr, nous disent-ils avec moult tableaux et équations, les problèmes sont nombreux, mais ils ne sont nullement insurmontables; en fin de ligne, l'ALÉNA profitera au monde des affaires et à l'économie des trois pays concernés. On pourra ne pas être d'accord avec ce point de vue, mais on remerciera néanmoins Khosrow Fatemi, Dominick Salvatore et leurs collaborateurs d'avoir apporté de l'eau au moulin des débats sur l'ALÉNA. Tout au plus aurait-on souhaité qu'ils aient accordé la même attention au Canada qu'aux États-Unis et au Mexique, et qu'ils aient pris leur rôle de rédacteurs un peu plus au sérieux: le livre compte en effet de nombreuses redites et plusieurs impropriétés.

Yves FRENETTE

*Programme d'études internationales
Collège Universitaire Glendon, Toronto*

EUROPE

Contemporary Nationalism in East Central Europe.

LATAWSKI, Paul, (dir.) London, Macmillan Press Ltd., 1995, xiii et 218 p.

Avec la fin de la guerre froide en 1989, toutes les nations d'Europe centrale ont pu enfin jouir non seulement de cette liberté politique qu'elles n'avaient presque pas connue pendant ce siècle, mais surtout des conditions propices pour l'articulation de leur nationalisme, cette idéologie qui avait détruit des empires et été à l'origine de la refonte de la carte de l'Europe centrale au lendemain de la Grande guerre. Il s'agit en fait de la reprise d'un agenda interrompu par la Deuxième Guerre mondiale et la guerre froide, remettant ainsi le nationalisme au centre de l'activité politique dans la région. Cet ouvrage examine son rôle dans six États qui, jusqu'en 1989, avaient été identifiés au bloc soviétique, la Bulgarie, la Hongrie, la Pologne, la Roumanie, la Tchécoslovaquie et la Yougoslavie et pose des questions sur son avenir. La République démocratique allemande et l'Albanie sont les seuls ex-satellites à ne pas faire l'objet d'une présentation. En ce qui concerne l'Albanie, c'est une carence importante car ce pays peut encore jouer un rôle important soit dans la poursuite, soit dans la résolution de la crise en ex-Yougoslavie.

L'ouvrage est divisé en deux parties; la première se penche sur la signification du nationalisme dans la région et représente, à plusieurs égards, la partie la plus intéressante du livre. Dans le premier essai sur les